

Kaufmännischer Mitarbeiter - Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(5968)

 Standort: Erfurt  Anstellungsart(en): Vollzeit  Gehaltsspektrum: 2900 - 3600 Euro pro Monat 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Für eines unserer namhaften Kundenunternehmen suchen wir ab sofort einen **Kaufmännischen Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)** in Vollzeit zur direkten Personalvermittlung.

Ihre Aufgaben:

- **Kundenbetreuung:** Verantwortung für die erste Beratung und Betreuung von Kunden sowie die Beantwortung von Rückfragen mit einem Fokus auf serviceorientierten Vertrieb.
- **Back-Office-Unterstützung:** Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst und Übernahme administrativer Aufgaben wie Terminplanung, Kontaktpflege und Aufgabenkoordination.
- **Angebotsmanagement:** Erstellung von individuellen Kundenangeboten und die Ausarbeitung projektbezogener Vertragsunterlagen.
- **Auftragsabwicklung:** Bearbeitung und Überwachung von Aufträgen, inklusive der Pflege relevanter Daten im Büroalltag.
- **Berichtswesen:** Erfassung, Analyse und Weiterleitung von Vertriebsreports zur Unterstützung strategischer Entscheidungen.
- **Effizienzsteigerung:** Mitarbeit an der Optimierung von internen Prozessen und Arbeitsabläufen im Bereich kaufmännischer Tätigkeiten.

Sie bringen mit:

- **Qualifikation:** Eine abgeschlossene Ausbildung, z. B. als Industriekaufmann, Bürokaufmann, Kaufmann für Büromanagement, Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d) oder vergleichbar.
- **Kommunikationsstärke:** Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift für eine professionelle und serviceorientierte Kundenbetreuung.
- **Serviceorientierung:** Ein gutes Gespür für kundenorientierten Vertrieb sowie die Fähigkeit, auf individuelle Anforderungen einzugehen.
- **IT-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen und die Bereitschaft, sich in weitere digitale Tools einzuarbeiten.
- **Strukturierte Arbeitsweise:** Eine organisierte, sorgfältige und eigenständige Herangehensweise an Aufgaben.
- **Engagement und Teamgeist:** Freude an der Zusammenarbeit in einem dynamischen Arbeitsumfeld und die Motivation, den Vertrieb aktiv zu unterstützen.

Ihre Vorteile:

- **Attraktive Vergütung:** Leistungsgerechte und faire Bezahlung entsprechend Ihrer Qualifikation und Erfahrung.
- **Prämien und Boni:** Zusätzliche Leistungen wie monatliche Tankgutscheine oder vergleichbare Sachprämien sowie jährliche Sonderzahlungen.
- **Work-Life-Balance:** Geregelter Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit auf Home-Office oder mobiles Arbeiten.
- **Mitarbeitervergünstigungen:** Zugang zu exklusiven Rabatten und Vorteilen.
- **Familiäre Unternehmenskultur:** Ein kollegiales Arbeitsumfeld, in dem Teamgeist und Zusammenarbeit gefördert werden.
- **Entwicklungsperspektiven:** Ein vielseitiges Tätigkeitsfeld, das Raum für persönliches Wachstum und fachliche Weiterentwicklung bietet.

Interessiert?

Bewerben Sie sich jetzt. Wir freuen uns auf Sie!

Profitieren Sie von 30 Jahren Erfahrung in der Personaldienstleistung! Nutzen Sie jetzt Ihre Chance und starten Sie gemeinsam mit uns in Ihre berufliche Zukunft!

Nach Abschluss des Stellenbesetzungsverfahrens werden nicht berücksichtigte Bewerbungen bzw. gespeicherte Daten unter Wahrung des Datenschutzes ordnungsgemäß vernichtet.

Kontaktdata für Stellenanzeige

GeAT Erfurt

Juri-Gagarin-Ring 152

99084 Erfurt

0361 6635820

erfurt@geat.info

[Impressum](#)